

---

# 《温州市青年律师成长手册》目录

## 职业素养板块

### 一、职业纪律和礼仪

- （一）青年律师执业纪律遵守
- （二）青年律师成长必经之阶——执业风险防范
- （三）青年律师职业礼仪素养

### 二、职业定位

- （一）青衿之志，履践致远：青年律师在文化与行业浪潮中的成长之路
- （二）青年律师成长的选择

### 三、执业方法

律师执业方法：通往成功法律实践之路

### 四、执业健康心理

律师职业健康心理：压力、应对与成长

## 职业规划板块

### 一、行业发展与经济社会：

律师行业发展与经济社会的关系

### 二、职业发展阶段与路径：

破茧成蝶：律师职业发展阶段与路径

---

### 三、个人品牌：

律师个人品牌塑造：策略与路径探索

### 四、获客与宣传

（一）青年律师“营销之道”的践与思

（二）青年律师如何做好网络宣传：打造专业形象与影响力的  
实战指南

（三）案源与获客

（四）律师如何谈案和报价

## 职业思维板块

### 一、职业思维与商业思维

律师的时间管理与执业习惯

### 二、知识管理体系构建：

青年律师成长之阶：知识管理体系架构

### 三、客户沟通和维护：

青年律师客户沟通与技巧

### 四、团队构建和管理：

团队构建和管理

### 五、判例研读分析：

判例研读分析

---

## 职业技能板块

### 一、合同审查

合同审查的思维与技能

### 二、尽职调查

尽职调查的道与术

关于不良资产收购中法律尽职调查的实务要点

### 三、法律文书与论文写作：

青年律师专业成长的必经之路

### 四、商业谈判要点：

律师在商业谈判中的谈判技巧和服务功能

### 五、法律服务产品设计：

法律服务产品设计

### 六、新兴工具应用

（一）AI在法律服务中的实战指南

（二）法律检索思维体系及实操

（三）可视化流程

### 七、诉讼策略

（一）案例材料的收集、分析与制作

（二）律师实务中的类案检索：实践操作与展望

（三）庭审前后的诉讼技巧

（四）律师归档实务技巧浅谈