
《温州市青年律师成长手册》目录

职业素养板块

一、职业纪律和礼仪

- (一) 青年律师执业纪律遵守
- (二) 青年律师成长必经之阶——执业风险防范
- (三) 青年律师职业礼仪素养

二、职业定位

- (一) 青衿之志，履践致远：青年律师在文化与行业浪潮中的成长之路
- (二) 青年律师成长的选择

三、执业方法

律师执业方法：通往成功法律实践之路

四、执业健康心理

律师职业健康心理：压力、应对与成长

职业规划板块

一、行业发展与经济社会：

律师行业发展与经济社会的关系

二、职业发展阶段与路径：

破茧成蝶：律师职业发展阶段与路径

三、个人品牌：

律师个人品牌塑造：策略与路径探索

四、获客与宣传

(一) 青年律师“营销之道”的践与思

(二) 青年律师如何做好网络宣传：打造专业形象与影响力的
实战指南

(三) 案源与获客

(四) 律师如何谈案和报价

职业思维板块

一、职业思维与商业思维

律师的时间管理与执业习惯

二、知识管理体系构建：

青年律师成长之阶：知识管理体系架构

三、客户沟通和维护：

青年律师客户沟通与技巧

四、团队构建和管理：

团队构建和管理

五、判例研读分析：

判例研读分析

职业技能板块

一、合同审查

合同审查的思维与技能

二、尽职调查

尽职调查的道与术

关于不良资产收购中法律尽职调查的实务要点

三、法律文书与论文写作:

青年律师专业成长的必经之路

四、商业谈判要点:

律师在商业谈判中的谈判技巧和服务功能

五、法律服务产品设计:

法律服务产品设计

六、新兴工具应用

(一) AI在法律服务中的实战指南

(二) 法律检索思维体系及实操

(三) 可视化流程

七、诉讼策略

(一) 案例材料的收集、分析与制作

(二) 律师实务中的类案检索：实践操作与展望

(三) 庭审前后的诉讼技巧

(四) 律师归档实务技巧浅谈